

Nous sommes des professionnels de la formation et exerçons le métier de consultant depuis plusieurs décennies pour des clients variés : entreprises, ONG nationales, organisations de solidarité internationale, administrations publiques et locales. Nos formations sont conçues selon les principes suivants :

- des contenus ajustés pour se concentrer essentiellement sur vos conditions d'exercice de la profession ;
- une alternance des méthodes pédagogiques qui vous impliquent pleinement dans vos apprentissages ;
- une grande convivialité privilégiant la qualité des relations à l'intérieur des groupes en formation afin de favoriser l'épanouissement de chaque étudiant(e) ;
- les outils et les méthodologies opérationnelles facilement transférables à vos situations de travail.

Fruit de la collaboration entre l'IFTS-AH et le consortium conduit par le cabinet InterActions

NOS OFFRES DE FORMATION

1. Consultant en Management des Entreprises
2. Consultant en Management des Organisations de Développement
3. Entrepreneur et manager d'entreprise

NOUS PROPOSONS

1. Un accompagnement personnalisé tout au long
2. ... pour développer vos compétences individuelles et vos performances collectives ...
3. ... au travers des classes virtuelles, des modules de formation en ligne et des sessions en présentiel.

Les Partenaires



Le Cabinet de Consulting en Management

CONSULTANT EN MANAGEMENT D'ENTREPRISES (CME)



RENTREE
01^{er}
Octobre
2024

CAMPUS DE
YAOUNDÉ

CAMPUS DE
GAROUA

FORMATIONS EN PRÉSENTIEL
ET EN LIGNE

LE METIER

Le Consultant en Management aide les entreprises à améliorer leurs performances. Il/elle analyse les problèmes, identifie les opportunités d'amélioration et recommande des solutions. Il/elle les accompagne à atteindre de nouveaux sommets de réussite.

LES COMPETENCES CLES



- Identifier des opportunités d'affaire et y répondre ; savoir se vendre
- Préparer et lancer une mission-conseil
- Réaliser un diagnostic organisationnel assorti d'un plan d'action
- Conduire le changement
- Clôturer la mission-conseil

LE PUBLIC CONCERNE

- Cadres et dirigeants d'entreprises en reconversion
- Consultants formés sur le tas désireux de systématiser leurs compétences
- Spécialistes désireux de vendre des conseils
- Diplômés de l'enseignement supérieur en Gestion

DUREE
09
Mois
1050 Heures

Composition du Dossier

- 1 Fiche d'inscription
- 2 Photos 4x4
- 1 Copie certifiée du diplôme
- 1 Copie de la CNI

Informations générales

- Inscription : 25 000 FCFA
- Formation : 750 000 FCFA

Examen de Certification
Juin 2025



CONTACT

+237 699 91 19 62 +237 678 37 79 87
+237 699 83 58 61 +237 699 64 87 87
ecolemanagementgaroua@gmail.com

Unités de Certification CME

UC 1

ACTIVITÉS, MODES D'ORGANISATION ET PRATIQUES MANAGÉRIALES DES ENTREPRISES

Distinguer les types d'entreprises, leurs particularités et les pratiques managériales courantes

UC 2

MARKETING ET VENTE DU CONSEIL EN MANAGEMENT

Se vendre; Identifier une opportunité d'affaire et y répondre; se vendre

UC 3

INGÉNIERIE DU CONSEIL EN MANAGEMENT

Préparer, exécuter et conclure une mission-conseil

UC 4

DÉFIS ACTUELS DE L'ENTREPRISE

Intégrer les défis actuels de l'entreprise dans son développement

UC 5

OUTILS PÉDAGOGIQUES DU CONSULTANT

Utiliser les outils pédagogiques de référence du consultant

UC 6

PRATIQUE PROFESSIONNELLE

Réaliser une mission-conseil en entreprise



1

Acquérir les démarches et les outils de diagnostic et de planification stratégique pour le développement de la compétitivité et de la rentabilité des entreprises

2

Agréger la formation autour des dispositions pédagogiques, des mises en situation professionnalisantes et des immersions en activité

CONSULTANT EN MANAGEMENT DES ORGANISATIONS DE DEVELOPPEMENT (CMOD)

RENTREE
01^{er}
Octobre
2024

CAMPUS DE
YAOUNDÉ

CAMPUS DE
GAROUA

FORMATIONS EN PRÉSENTIEL
ET EN LIGNE

LE METIER

Le Consultant en Management aide les organisations de développement à améliorer leurs performances. Il/elle analyse les problèmes, identifie les opportunités d'amélioration et recommande des solutions. Il/elle les accompagne à atteindre de nouveaux sommets de réussite.

LES COMPETENCES CLES

- Identifier des opportunités d'affaire et y répondre ; savoir se vendre
- Réaliser un diagnostic organisationnel assorti d'un plan d'action
- Conduire le changement
- Clôturer la mission-conseil
- Préparer et lancer une mission-conseil

LE PUBLIC CONCERNE

- Directeurs et Secrétaires Exécutifs des Ong
- Chargés de projets et programmes
- Cadres des Ong locales, nationales et internationales
- Diplômés de l'Enseignement Supérieur en sciences sociales et économiques
- Cadres des administrations publiques et des Collectivités Territoriales Décentralisées

DUREE
09
Mois
1050 Heures

Composition du Dossier

- 1 Fiche d'inscription
- 2 Photos 4x4
- 1 Copie certifiée du diplôme
- 1 Copie de la CNI

Informations générales

- Inscription : 25 000 FCFA
- Formation : 750 000 FCFA

Examen de Certification
Juin 2025

  **CONTACT**
+237 699 91 19 62 | +237 678 37 79 87
+237 699 83 58 61 | +237 699 64 87 87
ecolemanagementgaroua@gmail.com

Arrêté N°384/MINEFOP/SG/DEFOP/SDGSF/CSACD/CBAC



Unités de Certification CMOD

UC1

ACTIVITÉS, MODES D'ORGANISATION ET PRATIQUES
MANAGÉRIALES DES ENTREPRISES

Distinguer les types d'entreprises, leurs particularités et
les pratiques managériales courantes

UC2

MARKETING ET VENTE DU CONSEIL EN MANAGEMENT

Se vendre; Identifier une opportunité d'affaire et y
répondre; se vendre

UC3

INGÉNIERIE DU CONSEIL EN MANAGEMENT

Préparer, exécuter et conclure une mission-conseil

UC4

DÉFIS ACTUELS DES ORGANISATIONS DE
DÉVELOPPEMENT

Intégrer les considérations transversales et spécifiques
liées au genre, à l'inclusion, à la lutte contre les
changements climatiques, à la protection de
l'environnement et à la préservation de la biodiversité

UC5

OUTILS PÉDAGOGIQUES DU CONSULTANT

Utiliser les outils pédagogiques de référence du
consultant

UC6

PRATIQUE PROFESSIONNELLE

Réaliser une mission conseil au sein d'une organisation
de développement



1

Comprendre et améliorer l'organisation, le fonctionnement et le
déploiement des institutions dédiées au développement

2

Insérer les apprentissages dans le vécu quotidien tout en facilitant
l'expérimentation et l'appropriation des démarches et des outils

ENTREPRENEUR ET MANAGER D'ENTREPRISE (EME)

RENTRÉE
01^{er}
Octobre
2024

CAMPUS DE
YAOUNDÉ

FORMATIONS EN PRÉSENTIEL
ET EN LIGNE

CAMPUS DE
GAROUA

Finissez vos études et créez
votre entreprise en 10 Mois

LE METIER

L'Entrepreneur-Manager crée, dirige et gère une entreprise pour la rendre prospère. C'est le capitaine d'un navire qui navigue dans les eaux agitées du monde des affaires et guide son équipage vers les rivages de succès.

LES COMPETENCES CLES

- Développer ses compétences entrepreneuriales
- Définir son projet d'entreprise
- Créer et gérer son entreprise
- Financer l'entreprise et son développement
- Piloter la performance globale

LE PUBLIC CONCERNE

- Chefs et cadres d'entreprises
- Entrepreneurs TPE et PME
- Étudiants et Auto-Entrepreneurs

DURÉE
09
Mois
1100 Heures

Composition du Dossier

- 1 Fiche d'inscription
- 2 Photos 4x4
- 1 Copie certifiée du diplôme
- 1 Copie de la CNI

Informations générales

- Inscription : 25 000 FCFA
- Formation : 750 000 FCFA

Examen de Certification
Juin 2025



CONTACT

+237 699 91 19 62 +237 678 37 79 87
+237 699 83 58 61 +237 699 64 87 87
ecolemanagementgaroua@gmail.com

Arrêté N°384/MINEFOP/SG/DEFOP/SDGSF/CSACD/CBAC

Unités de Certification EME

UC1

DÉVELOPPEMENT DES CAPACITÉS ENTREPRENEURIALES

Accroître les capacités entrepreneuriales et managériales

UC2

DÉFINITION DU PROJET D'ENTREPRISE

Disposer d'un projet d'entreprise

UC3

CRÉATION ET GESTION D'ENTREPRISE

Maîtriser les techniques et outils de création et de gestion de l'entreprise

UC4

DÉFIS ACTUELS DE L'ENTREPRISE

Intégrer les défis actuels de l'entreprise dès sa création et sa mise en place

UC5

OUTILS PÉDAGOGIQUES DE L'ENTREPRENEUR ET DU MANAGER

Utiliser les outils pédagogiques de référence d'un entrepreneur/manager

UC6

PRATIQUE PROFESSIONNELLE

Disposer d'un dossier de création d'entreprise



1

Mobiliser les expertises et les expériences au service du projet entrepreneurial tout au long de la formation

2

Disposer d'un projet d'entreprise articulé autour des capacités accrues du promoteur, des possibilités du marché, des opportunités de financement et des exigences du secteur d'installation